



PARLIAMO CON ...

Giancarlo Scagliotti

Come è iniziata la tua avventura in Diplomatic?

Ho conosciuto la Diplomatic nel 1977 quando un docente del Politecnico mi ha proposto una tesi sul copiatore elettronico. Appena laureato ho avuto l'opportunità di entrare in Diplomatic in cui poi ho trascorso tutto il mio percorso professionale, cambiando ruolo ma la mia passione per l'ingegneria non mi ha mai abbandonato. Inizialmente mi sono occupato di automazione, fino a diventare il Responsabile del Team. Successivamente sono passato ai sistemi oleodinamici, e nel 1991 nella Divisione Sistemi di cui sono stato responsabile per molti anni. Oggi quella divisione si chiama Business Unit Hydraulic Systems e si è recentemente ampliata con due sedi a Lainate e Padova, ma fin dagli inizi, oltre venti anni fa, ha collezionato esperienze e espresso grandi capacità nella gestione di progetti personalizzati su specifiche dei clienti. Dal 2002 sono diventato consulente esterno: ho però continuato ad affiancare Diplomatic in alcuni progetti di rilievo per il settore delle soluzioni per l'energia, turbine elettriche e turbo gas, seguendo commercialmente anche alcuni clienti di Diplomatic.

Quali sono le sfide che ti impegnano ogni giorno?

Certamente l'oleodinamica è ancora oggi il centro della mia attività professionale, da molti punti di vista. I sistemi oleodinamici sono come dei "puzzle". Solo se inserisci le tessere al posto giusto, tutto funziona correttamente. Diventano una passione più che un lavoro. Continuo a seguire progetti ingegneristici complessi, ma soprattutto mi dedico in Diplomatic a sviluppare i contenuti formativi della Diplomatic Academy.

Negli anni abbiamo visto come l'oleodinamica continui a non essere insegnata in modo completo nelle scuole. I ragazzi entrano nel mondo del lavoro senza una conoscenza pratica di cosa significhi progettare un sistema oleodinamico, come dimensionare i componenti o scegliere le valvole.

Da tempo Diplomatic investe sulla formazione sia del proprio personale interno che su quello dei clienti e dei distributori: siamo convinti che, grazie ad una migliore conoscenza di questa materia, si possano effettuare scelte progettuali migliori e innovative.

Il 2020 ci ha indotto a modificare i piani formativi, e nel 2021 insieme ai colleghi Sara Bernardelli (Corporate Communications), Luca Riva (Domestic Sales) e Alessandro Terzaghi (Application Manager), abbiamo portato online la formazione oleodinamica di base e avanzata. Devo dire che poter raggiungere un pubblico così vasto grazie allo streaming con i webinar è stata davvero una grande soddisfazione personale, giunta dopo tanti anni di impegno.

E cosa pensi delle sfide per il futuro?

Di sicuro il futuro mi riserverà il completamento del libro che sto scrivendo sull'oleodinamica e ancora tanti progetti a supporto dei colleghi Diplomatic, impegnati nella realizzazione di commesse speciali per il mercato italiano e internazionale. Infine, continuerò ad occuparmi della mia azienda OCAS - OLEODINAMICA che dal 2002 opera nel settore Impianti e attrezzature oleodinamiche.



Giancarlo Scagliotti, Regional Manager e Direttore di Diplomatic Academy, Diplomatic MS Spa

Ingegnere meccanico, è in Diplomatic dal 1979, dove è cresciuto in professionalità e responsabilità. Con una vasta esperienza dal punto di vista tecnico e commerciale, segue con particolare attenzione i progetti di formazione ed è direttore di Diplomatic Academy. Appassionato di calcio e bowling, è un instancabile ed entusiasta professionista nel campo dell'oleodinamica.

La frase che mi ha reso celebre in azienda è

"Ricordati che avrai fallito solo se non avrai provato fino in fondo!"

Cuore, testa ed esperienza nell'oleodinamica